

## **SAP S/4HANA - Módulo SD(VENDAS E DISTRIBUIÇÃO)**

### **Objetivo:**

O Curso SAP S/4HANA – SD irá te capacitar na atualização do conhecimento e de experiências no SAP ERP, para uma visão geral dos processos de Vendas e Distribuição no SAP S/4HANA.

### **O que você vai aprender:**

Você irá aprender uma visão geral dos processos logísticos inovadores na solução S/4HANA Enterprise Management (Gerenciamento e Operações de Material), com o módulo de planejamento e execução de logística em S/4HANA, especialmente na fabricação, compras e vendas.

Demonstração do uso do SAP Fiori entre outras interfaces de usuário, você irá aprender com o SAP User Experience Strategy (SAP UX), como executar processos de negócios e executar processos de logística, além de ser capaz de compreender a jornada em direção a SAP S/4HANA através de um projeto de migração.

Conheça as diferenças mais importantes para o SAP Business Suite clássico na área de gerenciamento de materiais e operações (também conhecido como logística e fabricação) usando a chamada Lista de Simplificação.

Você irá compreender através de uma visão das diferentes estratégias de migração, os inovadores recursos e funções do S/4HANA em Vendas, as simplificações relevantes em relação ao SAP ERP e uma demonstração de como executar processos de vendas usando o Fiori Launchpad.

### **Pré-requisitos:**

Para o seu aproveitamento do conteúdo deste curso, é preciso que você já tenha experiência no Módulo SD do Sistema SAP ECC.

**Carga Horária:** 32 horas

---

## Conteúdo Programático

- Introdução ao SAP S/4HANA
- Experiência do usuário SAP S/4HANA
- SAP HANA para o SAP S/4HANA
- SAP Activate para SAP S/4HANA
- SAP S/4HANA Enterprise Management, LoB Solutions e complementos
- SAP S/4HANA Embedded Analytics
- Integração entre as soluções SAP S/4HANA e SAP Cloud
- Motivação e Visão Geral Funcional do SAP S/4HANA (Gestão de Materiais e Operações)
- Lista de Simplificação
- Demonstração do SAP User Experience, especialmente SAP Fiori
- Processos logísticos inovadores nas áreas de planejamento logístico e execução em S/4HANA
  - Fabricação, incluindo MRP Life and Production Planning/Detailed Scheduling (PP/DS)
  - Procurement
  - Vendas, incluindo o processamento da ordem posterior
  - Extended Warehouse Management (EWM)
- Cenários de Migração
- Interface de usuário e o conceito de Role (Perfil ou papel do usuário)
- SAP S/4HANA Vendas - Simplificações
  - Visão geral
  - Abordagem de Parceiro de Negócios
  - Simplificações do modelos de dados
  - Análise de vendas
  - Gerenciamento da saída do documento de faturamento
- SAP S/4HANA Melhores Práticas - Venda do Estoque
- SAP Smart Business para a execução de pedidos de vendas